

Koç Fiat Kredi



Jeep



KOÇ FIAT KREDİ FİNANSMAN A.Ş.

YÖNETİM KURULU

31 ARALIK 2014 FAALİYET RAPORU

İÇERİK

I) Genel bilgiler

II) Yönetim Kurulu üyeleri ile üst düzey yöneticilere sağlanan mali haklar

III) Araştırma ve Geliştirme Çalışmalarımız ve Faaliyetlerimiz ile Yatırım Planlarımız

IV) Faaliyetlerimiz ve Faaliyetlerimize ilişkin önemli gelişmeler

V) Finansal durum

VI) Riskler ve Yönetim Kurulunun değerlendirmesi

VII) Diğer hususlar

VIII. Kurumsal Yönetim ve Bağlı Şirket raporu

IX. Sonuç

KOÇ FIAT KREDİ FİNANSMAN A.Ş.

YÖNETİM KURULU 31 ARALIK 2014 YILI FAALİYET RAPORU

I. Genel bilgiler

<u>Şirket Unvanı:</u>	Koç Fiat Kredi Finansman A.Ş.
<u>Ticaret Sicil Numarası:</u>	434531-382113
<u>Vergi Sicil Numarası:</u>	5700099585
<u>Kuruluş Tarihi (İzin ve tescil tarihleri):</u>	24.12.1999 - 06.03.2000
<u>Sermaye:</u>	45.000.000 TL
<u>Adres:</u>	Zincirlikuyu Büyükdere Cad. No:145 Levent/İstanbul
<u>Telefon numarası:</u>	212- 340 55 00
<u>Faks numarası:</u>	212- 275 86 50
<u>İnternet adresi:</u>	www.kocfiatkredi.com.tr

Ortaklık Yapısı:

Ortaklar:	<u>Tutar (TL)</u>	<u>Pay Oranı (%)</u>
Tofaş Türk Otomobil Fabrikası A.Ş.	44.999.996	99,99
Diğer	4	0,01
	45.000.000	100,00

Üst Düzey Yöneticiler:

Yönetim Kurulu Üyeleri:

İsmail Cenk Çimen	Yönetim Kurulu Başkanı
Kamil Başaran	Yönetim Kurulu Başkan Vekili
Cengiz Eroldu	Yönetim Kurulu Üyesi
Ahmet Fadıl Ashaboğlu	Yönetim Kurulu Üyesi
Andrea Faina	Yönetim Kurulu Üyesi
Türker Gürtekin	Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

Personel Sayısı: 53

Subeler: Bulunmamaktadır.

Temsilcilikler: Bulunmamaktadır.

İştirak ve Bağlı Ortaklıklar: Bulunmamaktadır.

Koç Fiat Kredi Finansman A.Ş., 6 Mart 2000 tarihinde gerekli yasal düzenlemeler doğrultusunda Koç ve Fiat Topluluklarının (%50 - %50) ortaklığıyla tüketici finansmanı hizmetleri sağlamak amacıyla, Tofaş tarafından üretilen ve/veya Türkiye'ye ithal olunan tüm Tofaş ve Fiat Grup motorlu araçlarının ve bu araçlarla ilgili her türlü mal ve hizmetlerin kredilendirilmesi amacıyla kurulmuştur. Sırasıyla 2002 yılında Fiat Topluluğu, 2003 yılında da Koç Topluluğu hisselerini Tofaş Türk Otomobil Fabrikası A.Ş.'ye devretmiştir.

Finansman Şirketlerini düzenleme ve denetleme yetkisi, 2005 yılında T.C. Hazine Müsteşarlığı'ndan Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'na devredilmiştir. Devir sonrası intibak çalışmaları neticesinde şirket'in faaliyet izin belgesi, 10/10/2006 tarih ve 26315 sayılı Resmi Gazete'de ilan edilen "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Yönetmelik" hükümleri çerçevesinde yenilenmiştir.

Vizyon, Misyon, Değerler ve Stratejik Hedeflerimiz

Vizyonumuz:

- Müşteri odaklı yaklaşımı, hizmetinin kalitesi, hızı ve esnekliği ile Fiat, Lancia, Alfa Romeo, Ferrari, Maserati, Iveco markalarının bayileri ve müşterileri tarafından en çok tercih edilen ve en beğenilen finansmanı şirketi olmak.
- Tüketicilerinin, kredi başvuru sürecinden başlayarak, aracına sahip olduğu süre boyunca ve sonrasında daima yanlarında olarak değişik ihtiyaç ve sorunlarına hızlı, sade ve yapıcı çözümlerle yaklaşmak.
- Faaliyetlerinde Tofaş Satış ve Pazarlama hedeflerini esas alarak değer zincirindeki herkesin potansiyelini en iyi şekilde değerlendiren bir çalışma ortamı yaratmak.

Misyonumuz:

- Tofaş Türk Otomobil Fabrikası A.Ş.'nin doğrudan satışları da dahil olmak üzere, Türkiye'de Fiat Auto lisansı altında üretilen ve/veya Türkiye'ye ithal edilen tüm Tofaş ve Fiat Topluluğu araçlarının ve kullanılmış 2. el araçların kredilendirilmesi hizmetini sunmaktır.
- Kredi hizmetinin, taşıtlarla aynı noktadan, hızlı, kolay ve esnek şekilde satışını sağlamaktır.
- Tofaş müşterisinin kredi desteğine ihtiyaç duyabileceği tüm noktalarda kendilerine bu imkanı sağlayabilecek avantajlı ve hızlı erişilebilen yeni ürünler geliştirmektir.

Değerlerimiz:

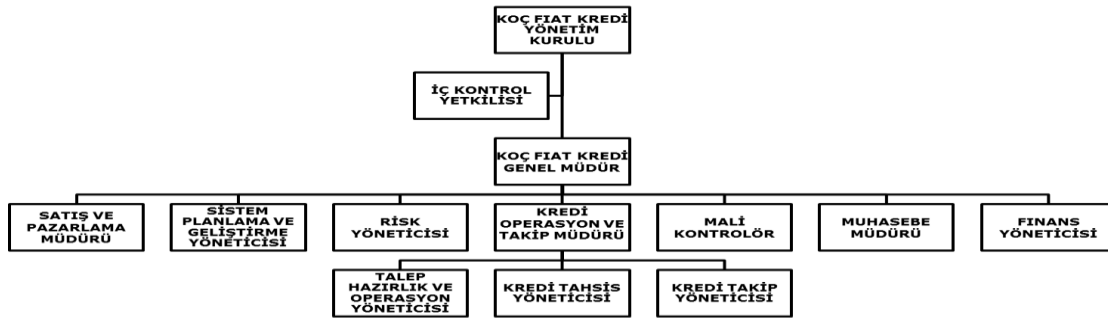
- Güvenilirlik ve doğruluk ilkesi içinde müşteriye sunulan hizmetin kalitesini ve kolaylığını artırarak, daima en iyi olmak vazgeçilmez hedefimizdir.
- Bayilerimiz ve tüketicilerimiz sunduğumuz hizmetin özüdür.
- Her türlü konuda iyileştirmeye yönelik öneriler yapmak ve gelen önerileri değerlendirip uygulamaya koymak en önemli özelliğimizdir.
- Rekabetçi ve profesyonel hizmet sunmak tutkumuzdur.
- Kararlılık ve zamanında karar almak vazgeçilmez davranış biçimimizdir.
- En önemli sermayemiz insan kaynağımızdır.
- Bizi güçlü kılan, Türk ve İtalyan endüstrisinin iki büyük devi, Koç Topluluğu ve Fiat Auto S.P.A.'nın kültürünün sentezinden oluşmamızdır.
- Gücümüzü aldığımız Türk ekonomisine ve Tofaş'a güç katmayı hedefleriz.

Stratejik hedeflerimiz:

- Yenilikçiliğimiz, dinamik iş süreçlerimiz ve operasyonel verimliliğimizle, Tofaş'ın satışlarını desteklemek.
- Müşterilerimize, çalışanlarımıza, hissedarlarımıza, Koç Topluluğu'na, toplum ve çevreye kattığımız değeri artırmak.
- Sürdürülebilir karlılığımızı ve maliyet rekabetçiliğimizi korumak, sürekli ve belirgin bir fark yaratmak.

Organizasyon Yapımız, Personel Politikamız ve Üst Düzey Yönetimimiz

Organizasyon yapımız



Personel politikamız

Aralık 2014 döneminde Şirketimizde iş sözleşmesi ile çalışan personel sayısı 53 kişidir. Çalışanların bireysel gelişim ihtiyaçları, Koç Fiat Kredi'nin kısa ve uzun vadeli hedefleri doğrultusunda belirlenmektedir. Belirlenen bireysel gelişim planları, teknik ve davranışsal sınıf eğitimleri, outdoor öğrenme etkinlikleri, e-öğrenme, konferans ve paneller, yönetici geliştirme programı ve potansiyel geliştirme programları ile desteklenmektedir. Koç Holding insan kaynakları paralelinde yıllık 4 maaş ikramiye, performans primi, yakacak, bayram harçlığı, izin harçlığı, evlenme, doğum, ölüm, askerlik ve tahsil yardımları başta olmak üzere muhtelif sosyal yardımlar, özel sağlık sigortası, ferdi kaza sigortası, servis ve öğle yemeği gibi menfaatler sağlanmaktadır. Personelimiz Koç Holding Emekli ve Yardım Sandığı Vakfı üyesidir.

Üst Yönetimimiz

Türker GÜRTEKİN

Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

1997 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Makina Mühendisliği bölümünden lisans, 1999 yılında Boğaziçi Üniversitesi İşletme bölümünden yüksek lisans derecesini almıştır. Tofaş'taki iş yaşamına 2001 yılında Teknik Hizmetler Uzmanı olarak başlamıştır. Sırası ile 2001-2006 yılları arasında Dış Pazarlar ve İş Geliştirme Sorumlusu görevini, 2006-2012 yılları arasında Koç Fiat Kredi Tüketici Finansmanı A.Ş.'de önce Satış Müdürü, daha sonra da Satış ve Pazarlama Müdürü görevlerini yürütmüştür. 2012 yılından itibaren Lancia, Alfa Romeo, Jeep Satış Müdürlüğü görevinde bulunmuştur. 01.01.2013 tarihi itibarıyla Koç Fiat Kredi Tüketici Finansmanı A.Ş.Genel Müdür pozisyonuna atanmıştır.

Faaliyet Gösterilen Sektör, Yerimiz, Hizmet ve Ürünlerimiz, Gelişmeler

Şirket'in ana faaliyet konusu taşıt kredileridir. Şirket finansman hizmetleri sağlamak amacıyla, Tofaş tarafından üretilen ve/veya Türkiye'ye ithal olunan tüm Tofaş ve Fiat Topluluğu motorlu araçlarının ve bu araçlarla ilgili her türlü mal ve hizmetler alımını, malı veya hizmeti satın alan gerçek veya tüzel kişinin nam ve hesabına mal veya hizmetin teslim veya temini ile birlikte doğrudan satıcıya ödeme yapılması suretiyle kredilendirilmektedir.

Kredi hizmeti sunduğu markaların satışlarındaki payını koruyan Koç Fiat Kredi'nin Aralık 2014 itibariyle rakamları ve diğer tüketici finansman şirketleri içindeki payı aşağıdaki şekildedir.

	Ara.13	Ara. 14
Finansman Şirketleri taşıt kredileri bakiyesi	14.099 mio TL	17.620 mio TL
KFK taşıt kredileri bakiyesi (KT kredileri dahil)	1.274 mio TL	1.441 mio TL
KFK'nın Finansman Şirketleri'ndeki pazar payı	%9,0	%8,2

Kaynak : TCMB

Sektör toplamında Otomotiv Kredileri toplam portföyü %7,6 oranında büyüme göstermiştir.

2014 yılının sonunda 2013 yılının sonuna göre Bankaların taşıt kredileri portföyü %4,5 oranında düşüş göstermiştir. Finansman Şirketleri portföyü %25 oranında artış gösterirken KFK portföyü %13 artmıştır.

Finansman Şirketleri'nin toplam taşıt kredileri içerisindeki payı yıllar itibariyle artmaktadır. 2012 yılı sonunda %34,5 olan oran 2013 sonunda %41,2'ye yükselmiş ve bu oran Aralık 2014 itibariyle %47,8'e ulaşmıştır.

Sektördeki tüm markaların satış kampanyalarını kredi üzerine kurduğu ve indirimli faiz uygulamaları yaptığı görülmektedir. Markaya özel hizmet veren finansman şirketlerinin verdikleri hizmet ve kredi kampanyalarındaki önceliklerinden dolayı pazarda ağırlıkları artmaktadır.

Koç Fiat Kredi'nin kredilendirdiği araç adedi 2013 yılında 40.926 adet olarak gerçekleşirken 2014 yılının sonunda 39.212 adet olarak gerçekleşmiştir.

2014 yılında taşıma amaçlı kullanılan Hafif Ticari Araçların alımında zorunlu olan K2 belgesi ücretlerinde sağlanan indirim, HTA pazarına olumlu bir gelişme olarak yansımış, daralma oranında etkili olmuş ve Koç Fiat Kredi'nin kredilendirdiği adetleri olumlu etkilemiştir.

2013 yılında hafif ticari araç satışlarının, Tofaş'ın toplam satışlarındaki payı %48,5 oranında iken 2014 yılında bu oran %55,6'ya yükselmiştir. Tofaş toplam pazardaki HTA payını ise %25,1'den %27,5'e yükseltmiştir.

2014 yılında Türkiye Otomobil ve Hafif Ticari Araç toplam pazarı bir önceki yıla göre %10 azalarak 767.681 adet olarak gerçekleşti. 2014 yılında Otomobil satışları bir önceki yıla göre %12 gerilerken, hafif ticari araç pazarı ise geçen yıla göre %4 oranında daralmıştır.

2014 yılının ilk yarısında büyüme oranının beklentiler üzerinde olmasına rağmen kur ve faizlerde yılın ikinci yarısında yaşanan yükselişler, otomobil ÖTV oranlarındaki artış, BDDK'nın kredi işlemlerine yönelik getirdiği sınırlamalar, ekonomik büyümede yavaşlama, özel sektör tüketim ve yatırımlarındaki zayıflık otomotiv pazarında belli ölçüde daralmaya yol açmıştır. 2014 yılının son çeyreğinde de, makro ihtiyati tedbirler, içinde bulunulan seçim süreci, TCMB'nin sıkı para politikası, jeopolitik gelişmeler, ABD ve Avrupa Merkez Bankaları para politikaları etkili olmaya devam etmiştir. 2014 yılının ilk çeyreğinde otomobil ve hafif ticari araç pazarı %25, ikinci çeyreğinde %25 ve üçüncü çeyreğinde %9 daralırken, dördüncü çeyreğinde %10 artmıştır.

2015 yılında, ABD Merkez Bankası'nın ekonomideki iyileşmeye paralel olarak politika faiz artırma beklentisi, Avrupa Merkez Bankası'nın ekonomik toparlanmayı desteklemek amacıyla parasal genişlemeye devam etme kararı, jeopolitik gelişmeler, TCMB'nin enflasyonla mücadele kararlılığı, cari işlemler açığındaki gelişim, yapısal reformlara ait atılacak adımlar ve içerisinde bulunulan seçim süreci etkili olmaya devam edecektir.

Koç Fiat Kredi, bayiden çıkmadan tek noktada hizmet vermesi, rekabetçi faiz oranları ve güçlü operasyonel yapısıyla, hizmet verdiği markaların satışına olan pozitif etkisini arttırmaya devam ettirmektedir. Koç Fiat Kredi 2013 yılında Tofaş'ın büyük filolar hariçi perakende satışlarının %56'sını kredilendirmiştir. 2014 yılında ise 39.212 adet araca, 1.146 milyon TL tutarında kredi kullanarak, perakende satışlardaki penetrasyonunu %65 seviyesine yükseltmiştir.

2014 yılı itibariyle açılan kredi adetleri (ürün bazında) ve tutarları, yaşayan kredi adeti ve tutarı geçmiş yılın aynı dönemi ile karşılaştırılmalı olarak aşağıdaki gibidir:

		Ara.2013	Ara.2014
Binek ve Hafif Ticari araçlara açılan krediler	Adet	37.928	35.472
	tutar (mio TL)	946	1.065
2.el araçlara verilen krediler	Adet	2.998	3.740
	tutar (mio TL)	58	82

Koç Fiat Kredi 2014 yılında da hizmet verdiği markaların satışları içindeki payını koruyarak, araç satış adetlerinin artmasında büyük rol oynamıştır. Operasyonel hizmet seviyelerinin iyileştirilmesine devam edilmiştir. Koç Fiat Kredi, operasyonel yenilikler ve yaratıcı pazarlama uygulamalarıyla müşteriye hızlı ve tek noktadan kredi imkanı sunarak Fiat grubu markalarının iç pazardaki satışlarını arttırmak misyonunu sürdürmektedir.

Koç Fiat Kredi verdiği butik hizmetle, sistem yatırımlarıyla, kalitesiyle ve bayileriyle kurduğu güçlü işbirliğiyle bayilerinin, iş ortaklarının ve müşterilerinin bağlılık ve memnuniyetlerini gelecek yıllarda da yükseltmeyi hedeflemektedir. Müşteri odaklı bir yaklaşımla, kaliteden ödün vermeksizin çok yönlü finansal hizmetler sunmaya devam edecektir.

Hedefi, marka bilinirliğini, pazar payını, müşteri ve bayi sadakatini artırarak araç finansmanı alanında önde koştan, lider oyuncularından biri olmaktır.

Son yıllarda CRM kampanyaları müşteri sadakatini ve memnuniyetini sağlamak açısından önem kazanmıştır. Koç Fiat Kredi bünyesinde de kredi vadesini tamamlamış ya da tamamlanmasına kısa bir süre kalmış olan kredibilitesi yüksek müşterilere cazip fırsatlarla ön onaylı krediler sunulmaya başlanmıştır. Bu konuda Fiat markasıyla ve bayilerle ortak çalışmalar yapılmaktadır.

II. Yönetim Kurulu Üyelerimiz ile Üst Düzey Yöneticilerimize Sağlanan Mali Haklar

Yönetim organı üyeleri ile üst düzey yöneticilere sağlanan huzur hakkı, ücret, prim, ikramiye, kâr payı, verilen ödenekler, yolculuk, konaklama ve temsil giderleri ile aynı ve nakdi imkânlar, sigortalar ve benzeri teminatların toplam tutarları 602 Bin TL'dir.

III. Planlanan Önemli Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerimiz ile Yatırım Planlarımız

Araştırma ve geliştirme faaliyetleri:

Koç Fiat Kredi, kredi ürünlerini, hizmet verdiği markaların satış noktalarında müşterilerin kullanımına sunmakta, böylece satın alma sürecinin baştan sona mağaza içinde ve kolaylıkla tamamlanmasını sağlamaktadır.

Şirket stratejik planı, kısa ve orta vadeli planları ve yıllık bütçe çalışması doğrultusunda, donanım ve yazılım hizmeti yatırımları yapmaktadır. Taleplerin konsolide edilerek proje haline getirilmesi, şirket bütçesine yansıtılması, önceden belirlenen terminler doğrultusunda projelerin sistematik ve uygun bir şekilde hayata geçirilmesi başarıyla yürütülmektedir. Şirket bütçesine yansıtılacağı önceden belirlenen terminler doğrultusunda projelerin sistematik ve uygun bir şekilde hayata geçirilmesi başarıyla yürütülmektedir.

Şirket, Tofaş'ın BIT geliştirme faaliyetleri doğrultusunda, veri bütünlüğü, kalitesi ve bilgi güvenliğini ön planda tutarak, kesintisiz çalışan, esnek, etkin ve hızlı süreçler ile sürekli iyileştirmeler yapmakta, böylelikle tüm ürün ve hizmetleri uluslararası kabul görmüş standartlar kapsamında yönetmektedir.

Koç Fiat Kredi, faaliyetlerini ve kredilendirme hizmetlerini son teknoloji ile hızlı ve kaliteli yürütülmesi amacıyla Oracle veri tabanında çalışan, Java yazılım diliyle oluşturulmuş, web tabanlı online "otomotiv kredilendirme" yazılımını hayata geçirmiştir. Bu sistem, Aralık 2007'de tüm bayileri kapsayacak şekilde devreye alınmıştır. Bu sistemle bayilerin online başvuru girişi sağlanmakta, kredi değerlendirme ve sonrasındaki süreçler finansal ve teknolojik açıdan bankalardan bağımsız olarak şirket bünyesinde gerçekleştirilmektedir.

Müşteri hizmetlerinde geliştirilen çoklu iletişim kanalları, web üzerinden sunulan on-line hizmetler ve buna ek olarak IVR (sesli yanıt sistemi) yapısı güçlendirilmiştir.

Kredilendirme süreçlerinde yapılan iyileştirmeler ve artan otomasyon oranı sayesinde, kredi talepleri kısa sürede cevaplanmaktadır. Risk yönetiminin sağlıklı yapılması ve alternatif tahsilat kanallarının kullanılması müşteri portföyünün sağlıklı yönetilmesine imkan sağlanmaktadır. 2013 yılının ilk çeyreğinde bu uygulamaların kalite seviyesini ve verimliliğini artırmak amacıyla "Çağrı Merkezi Otomatik Arama (Call Center Automatic Dialer)" hizmeti devreye alınmıştır. Böylece gelen ve giden tüm çağrılar kayıt altında tutulmaya başlanmış, profesyonel hızlı ve verimli çalışma ortamı yaratılmıştır. Etkin tahsilat, daha çok müşteriye ulaşabilmek, bayiden gelen sorulara hızlı dönüş yapabilmek ve dolayısıyla hizmet seviyesinde artış gerçekleştirilmiştir.

Koç Fiat Kredi, yüksek hacimdeki başvuruların etkin ve hızlı cevaplandırılması, yalın kredilendirme süreçleri ve müşterilerine sunduğu cazip finansal çözüm alternatifleri ile yüksek müşteri memnuniyeti sağlamış ve çalıştığı markalara olan katkısının da altını çizmiştir.

Yatırım Politikamız:

2014 yılında şirketin toplam 370 bin TL tutarında yatırım bedeli vardır.

Süreç iyileştirme çalışmaları kapsamında; 2014 yılı başlarında Experian SM for Collection (tahsilat strateji yönetimi) ürününe yatırım yapılmış ve altyapı çalışmalarına başlanmıştır. Veri ve istatistiklere dayalı otomatik tahsilat süreçlerinin skorlanmasına başlanmış, karar ağacı oluşturularak gecikmeye düşme ihtimali olan müşteriler için erken uyarı sinyali geliştirilmiş, gecikmeye düşmüş müşteriler için de farklı aksiyonlar alınmıştır.

Müşteri segmentasyonu ve risk gruplaması yapılarak tahsilat rakamlarında artış, NPL oranlarında da düşüş hedeflenmektedir. 2014 yılında ayrıca tahsilat işlemlerinin otomatik kredilendirme sistemine entegrasyonu yapılandırılmıştır.

Kanuni Takipteki dosyalarının sistematik olarak izlenmesi ve yenilenen raporlama modülüyle daha düzenli bir yapıya dönüşmesini hedefleyen Yasal Takip Sistemi projesi başlatılmıştır.

Çalışmalarına 2014 yılının son çeyreğinde başlanan ve 2015 yılında hayata geçirilecek olan mobil uygulama projesi yıl içerisinde daha da geliştirilecektir. Pratik yapısal süreçler ve gelişmiş uygulama ekranları (web tabanlı uygulamalar) ile online başvuru projesi çalışmalarına başlanmıştır. Bu uygulamalarla Koç Fiat Kredi'nin ve markaların web siteleri üzerinden nihai müşterilere hızlı hizmete konsantre olunacaktır.

Tofaş ile paralel olarak yürütülen veri tabanının güncellenmesi ve iyileştirilmesi kapsamında "Oracle Database Enterprise Edition" yatırımı yapılmıştır.

Kredi başvuru ekranlarının grafiksel tasarımı ve sadeleştirilmesini konu alan Bayi Modülü geliştirme projesi hayata geçirilmiştir.

IV. Şirket Faaliyetleri ve Faaliyetlere ilişkin önemli gelişmeler

2014 yılında Tofaş'ın pazar payı %11,4'ten %11,6'ya yükselirken satış adedi 100.261 adetten 91.983 adete gerilemiştir. Toplam satışlar içerisindeki büyük filo satışlarında artış gözlenmiştir, büyük filolar hariç satışlar 67.204 adetten 54.936 adede gerilemiş olup, %7 lik bir oranda değişim göstermiştir. Bu gelişmelere paralel olarak, Koç Fiat Kredi'ye gelen başvuru adetlerinde hafif bir düşüş gözlenmiş; 2013 yılında 132 bin seviyelerinde olan başvuru adedi 126 bin seviyesinde gerçekleşmiştir, başvuruların krediye dönme oranında ise artış gözlenmektedir.

2014 yılında da hizmet verilen tüm markalara ve farklı gelir dağılımına sahip müşterilere, aylık eşit ödeme planı dışındaki esnek ödeme planları sunulmaya devam edilmiştir. Operasyonel süreçlerimizdeki iyileşmeyle birlikte; hem faiz oranını hem de kredi işlem ücretini tema alan kredi kampanyaları etkisini artırmış, markalarımızın tercih edilmesinde önemli rol oynamıştır.

Koç Fiat Kredi finansman hizmetinin yanı sıra, kredinin tamamlayıcısı olan kredi koruma sigortası ürünlerini de müşterilerinin kullanımına sunmuştur. 2013 yılında bu ürünün satışlarımızı penetrasyonu %43 oranında gerçekleşmiş olup 2014 yılında %34'e gerilemiştir. Yeni Tüketici Kanunu kapsamındaki değişikliklere istinaden Kredi Tahsis birimi çalışanlarının, müşterilere sigorta ürünü teklif edememeleri dolayısıyla sigorta penetrasyonunda düşüş gerçekleşmiştir. 2015 yılında faiz dışı gelirlerin artırılması hedefimize paralel olarak, sunulan sigorta ürünlerinde çeşitliliğe gidilecektir ve bu sebeple sigorta penetrasyonunda da artış beklenmektedir. Kredi koruma sigortasına ek olarak Fiat Kasko ürünü de kredilendirilmeye başlanmıştır. Allianz ile kaskonun kredilendirilmesi entegrasyon çalışmaları üçüncü çeyrekte devreye alınmıştır.

Kredi portföyünün sağlıklı olarak yönetilmesi ve tahsilat etkinliğinin artırılması amacıyla yeni tahsilat kanalları denenmekte, mevcut tahsilat kanallarının yüksek performansla çalışmaları takip edilmektedir. 2014 yılında da alternatifler artırılmıştır ve bankalar ile online tahsilata geçilmiştir.

Büyüyen portföy, artan tahsilat oranları ve azalan sorunlu müşteri adetleri portföyünün sağlıklı olarak yönetildiğinin göstergesidir. 2013 yılı sonunda %2,20 olarak gerçekleşen kanuni takipe düşme oranı Aralık 2014 itibarıyla %2,27 olarak gerçekleşmiştir.

Koç Fiat Kredi, müşteri odaklı davranarak, iç müşterilerin, bayilerin ve nihai müşterilerin beklentilerini karşılayacak yeni ürün ve hizmetler geliştirmektedir. Bu sayede müşteri bağlılığı yaratmakta ve Tofaş çatısı altında satışa sunulan markalara duyulan bağlılığı da arttırmakta etkin bir rol üstlenmektedir.

2013 yılı içerisinde Maliye Bakanlığı ve SPK tarafından yürütülen denetimler ve 2014 yılında da BDDK denetimi başarılı şekilde geçirilmiştir.

Şirket'in tam bağımsız denetimden geçmiş 31 Aralık 2014, 31 Aralık 2013, 31 Aralık 2012, 31 Aralık 2011 ve 31 Aralık 2010 tarihleri itibarıyla hazırlanan finansal tabloları Başaran Nas Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik Anonim Şirketi tarafından bağımsız denetime tabi tutulmuştur.

Olağan bağımsız finansal denetimlere ek olarak Bilgi Teknoloji süreç denetimleri de yıllık olarak yapılmaktadır.

Şirketimiz 5549 sayılı Suç Gelirlerinin Aklanmasının Önlenmesi Hakkında Kanunun amacına uygun olarak, MASAK tedbirlerine göre tüketici ve işlemler bazında bilgi isteminde bulunmaktadır. MASAK tarafından talep edilen evraklarda bilgilerde uyumsuzluk yoktur. Şirketin aleyhine muhtelif davalar açılmıştır ancak bu davalar şirketin mali durumunu ve faaliyetlerini etkileyebilecek nitelikte davalar değildir.

V. Finansal Durum

Seçilmiş Finansal Bilgiler

(Bin TL)	Bağımsız denetimden geçmiş (31/12/2014)	Bağımsız denetimden geçmiş (31/12/2013)
Aktif Kalemler		
Nakit, Nakit Benzerleri ve Merkez Bankası	22.014	4.801
Bankalar	87.302	20.286
Finansman kredileri	1.408.198	1.246.009
Diğer Alacaklar	5.135	8.410
Takipteki alacaklar	14.916	15.194
Maddi duran varlıklar (net)	109	131
Maddi olmayan duran varlıklar (net)	657	499
Peşin Ödenmiş Giderler	11.776	14.343
Cari Dönem Vergi Varlığı	5.847	5.146
Ertelenmiş vergi varlığı	42	-
Satış amaçlı elde tutulan ve durdurulan faaliyetlere ilişkin varlıklar (net)	360	132
Diğer aktifler	188	121
Aktif toplamı	1.556.544	1.315.072
Pasif Kalemler		
Alım satım amaçlı türev finansal yükümlülükler	-	-
Alınan krediler	903.421	694.876
İhraç edilen menkul kıymetler (net)	409.302	412.071
Muhtelif borçlar	3.152	4.021
Diğer yabancı kaynaklar	3.531	181
Ödenecek vergi ve yükümlülükler	6.417	5.126
Borç ve gider karşılıkları	34.125	14.964
Ertelenmiş gelirler	99.195	69.719
Cari Dönem Vergi Borcu	7.824	6.825
Ertelenmiş vergi borcu	-	117
Özkaynaklar	89.577	107.172
Pasif Toplamı	1.556.544	1.315.072

Gelir Tablosu

(Bin TL)	Bağımsız Denetimden Geçmiş (31/12/2014)	Bağımsız Denetimden Geçmiş (31/12/2013)
Esas faaliyet gelirleri	178.215	176.355
Finansman giderleri (-)	-122.055	-124.477
Brüt k/z	56.160	51.878
Esas faaliyet giderleri (-)	-34.485	-13.980
Diğer faaliyet gelirleri	4.806	7.758
Takipteki alacaklara ilişkin özel karşılıklar (-)	-6.231	-5.817
Diğer faaliyet giderleri (-)	-96	-5.434
Net faaliyet k/z	20.154	34.405
Vergi karşılığı (±)	-7692	-7.219
Net dönem kari/zararı	12.462	27.186

Temel Operasyonel ve Finansal Göstergeler

2014

2013

Net Dönem Karı / Özkaynaklar	16,2%	34,0%
Vergi Öncesi Kar / Toplam Aktif	1,29%	2,62%
Verilen Krediler / Özkaynaklar	15,7	11,6
Finansal Kaldıraç Oranı	14,6	10,3
Brüt Takipteki Alacaklar / Brüt Alacaklar	2,27%	2,20%
Ciro / Krediler	12,7%	14,2%
Krediler / Toplam Aktif	90,4%	94,7%
Brüt Kar Zarar / Faaliyet Karı	90,8%	87,2%

2014 yılında temettü ödemesi etkisiyle özkaynaklar 89,6 Milyon TL olarak gerçekleşmiştir.

31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla genel kredi karşılığı, BDDK tarafından 24 Aralık 2013 tarihli 28861 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Muhasebe Uygulamaları ile Finansal Tabloları Hakkında Yönetmelik hükümlerine göre hesaplanmıştır.

Gelir tablosunda belirtilen hisse başına kazanç, dönem net karının, dönem boyunca hisselerin ağırlıklı ortalama sayısına bölünmesi ile bulunmuştur.

Bin TL	2014	2013
Cari dönem net karı	12.462	27.186
Beheri 1 TL nominal değerli hisselerin ağırlıklı ortalama adedi	45.000	45.000
Hisse başına düşen kar (TL)	0,2769	0,6041

Rapor tarihi itibarıyla sermayenin tamamı muvazaadan ari olarak ödenmiş olup, sermaye özvarlık içerisinde mevcudiyetini korumaktadır.

Şirketimizin kar dağıtım politikası, işletmenin sürekliliğini gözetmek kaydıyla, ortaklarımızın gelirini maksimize etmeyi amaçlamaktadır. Kar dağıtımı, Türk Ticaret Kanunu hükümleri doğrultusunda ve Esas Sözleşmede belirlenmiş olan usul ve esaslar dahilinde yasal süreler içerisinde yerine getirilmektedir. Her pay sahibi dağıtılan kar payı oranında kar hakkına haizdir. Dağıtılacak kar, şirketin likitide durumu ve yapacağı yatırımlar göz önüne alınmak suretiyle Genel Kurul'da belirlenmektedir. Önceki yıla ait karların dağıtımı ve yıllık temettü ödemesi, her yıl Yönetimi Kurulu tarafından Genel Kurulun onayına sunmak için yapılabilecek teklife tabidir. Yönetim Kurulu, eğer gerçekleşmişse, temettü miktarı ile beraber karların dağıtımını teklif edip etmeyeceğine karar verebilir ve pay sahipleri, genel kurul marifetiyle, bu öneriyi kabul veya reddedebilir.

Genel Kurul, 05.12.2014 tarihli 13 nolu Yönetim Kurulu Kararı ile 22.12.2014 tarihinde temettü dağıtımı gündemi ile olağanüstü toplantıya davet edilmiştir. Yapılan müzakereler sonucunda, şirketin Türk Ticaret Kanunu'na göre ayrılmış olağanüstü yedek akçelerinden her bir hisse başına net 0,6667 TL olmak üzere toplam 30.000.000 TL'nin (Otuz milyon Türk Lirası) 25.12.2014 tarihinde nakit temettü olarak ortaklara dağıtılmasına ve olağanüstü yedek akçelerden Türk Ticaret Kanunu'nun 519. maddesi uyarınca 3.000.000 TL'nin (Üç milyon Türk Lirası) de ikinci tertip yasal yedek akçeye ayrılmasına oy birliği ile karar verilmiştir. Temettü ödemeleri 25.12.2014 tarihinde gerçekleştirilmiştir.

Şirketin 2014 yıl kapanış Genel Kurul toplantısı 06.03.2015 tarihinde gerçekleşecek olup yönetim Kurulu'nun 2014 yılı kar dağıtım teklifi, kanuni yedek akçenin ayrılması sonucu kalan tutarın olağanüstü yedek akçe olarak ayrılması yönündedir.

VI. Riskler ve yönetim organının değerlendirmesi

Şirketimizin strateji ve hedefleri, sektör dikkate alınarak ana süreçleri ve iş riskleri belirlenmiştir. Şirketin karşı karşıya kalabileceği riskler dört ana kategoride (Stratejik, Finansal, Uyum ve Operasyonel) incelenmiştir.

Finansal Risk: Şirketin etkin bir mali yönetim kurmasını ve finansal kararlarını zedeleyebilecek, şirketin yürütmüş olduğu finansal faaliyetler ve nakit akımlarından dolayı karşılaşılabileceği kur, likidite, faiz, kredi vb. risklerdir.

Operasyonel Risk: Şirketin günlük operasyonları, iş süreçleri ve fonksiyonlarına bağlı olarak ortaya çıkabilecek tedarik, insan kaynakları, müşteri memnuniyeti, satış, iş kesintisi, doğal afet, vb. risklerdir.

Stratejik Risk: Şirketin hedeflerine ulaşmasına yönelik karar alma süreçleri ve kararlardan kaynaklanabilecek planlama, iş modeli, yatırım, kurumsal yönetim, vb. risklerdir.

Uyum Riski: Şirketin uymakla yükümlü olduğu mevzuat ve işleyişe bağlı politika ve prosedür riskleridir.

Risk faktörü olarak belirtilen, doğabilecek olası riskler dışında, ortaklık faaliyetlerini önemli ölçüde etkileyebilecek eğilimler, belirsizlikler, talepler, yükümlülükler veya olaylar bulunmamaktadır.

Şirketin en önemli finansal araçları, nakit, kısa vadeli mevduatlar, tüketici finansman kredileri ve uzun vadeli finansal borçlanmalardır. Bu finansal araçların en önemli amacı şirket operasyonları için finansman kaynağı sağlamaktır. Şirket ayrıca doğrudan faaliyetlerinden oluşan ticari borçlar ve ticari alacaklar gibi çeşitli finansal araçlara da sahiptir. Şirketin finansal araçlarından kaynaklanan en önemli riskleri Kredi Riski, Likidite Riski ve Piyasa Riskidir. Şirket yönetimi aşağıda özetlenen risklerin her birini incelemekte ve aşağıda belirtilen politikaları geliştirmektedir.

Kredi riski (Operasyonel)

Kredi riski; finansal aracın taraflarından birinin sözleşmeye bağlı yükümlülüğünü yerine getirmemesi nedeniyle şirkete finansal bir kayıp oluşması riski olarak tanımlanır. Şirket finansman kredilerinden dolayı kredi riskine maruz kalmaktadır. Kredi riski, belli taraflarla yapılan işlemleri sınırlandırmak ve müşterilerden beklenen tahsilatları düzenli olarak takip etmek yoluyla kontrol altında tutulmaktadır. Şirket prosedürleri uyarınca tüm müşteriler kredi inceleme aşamalarından geçirilmekte ve gerekli teminatlar alınmaktadır.

Şirket, kullandırmış olduğu finansman kredilerinde başvurusu sırasında derecelendirme yapmış olup başvurusu kabul edilen kredilerinin sonraki dönemlerde risk değerlendirmesini revize etmemektedir.

Şirket, işin doğası gereği kredi portföyünde herhangi bir anda çok sayıda gerçek ve tüzel kişilik bulundurmaktadır. Şirketin bu sebeple kredi riskine ilişkin sektörel ya da müşteri bazında bir yoğunlaşması bulunmamaktadır. Şirket, kredi ürününü Türkiye içerisindeki yerleşik gerçek ve tüzel kişiliklere kullandırmaktadır. Dolayısıyla taşınan konjonktürel risk tamamıyla Türkiye riskidir. Şirket kredi riski genel olarak bireysel müşteri portföyü üzerine dağılmıştır.

Kredi değerlendirme işlemleri şirketin belirlenmiş ve yayınlanmış olan kredi politikaları doğrultusunda yapılmaktadır ve 2007 yılından bu yana kredi derecelendirme yöntemleri kullanılmaktadır. 2007 yılında jenerik olarak yapılandırılan skorkartlar 2009 yılında Koç Fiat Kredi'nin müşteri datası kullanılarak istatistiksel yöntemlerle yeniden düzenlenmiştir. Her sene yapılan gözden geçirme işlemleriyle piyasa şartları ve portföyün değişimi sürekli izlenmekte ve skorkartlar güncel tutulmaktadır. Değişen piyasa koşulları ve müşteri ödeme alışkanlıklarına göre kredi politikalarında güncellemeler yapılmakta, erken uyarı sinyalleri ile gerekli önlemler alınmaktadır.

2013 yılında Experian NBSM (yeni iş strateji yönetimi) kullanılmaya başlanmasıyla; otomatik kararlarının daha çabuk uygulamaya konulması, karar alma mekanizmasının daha etkin kullanılması, kurallar ve akışların daha verimli sonuçlar vermesi mümkün olmuştur.

Kredilerin tamamı taşıt rehni karşılığında kullanılmakta olup, kredi değerlendirme aşamasında müşterinin risk profiline göre gerektiğinde taşıt rehnine ilave olarak kefil veya ipotek gibi ek teminatlarla kredi teminatları güçlendirilmektedir.

Krediler belirlenmiş tahsilat politikaları ile sürekli izlenerek şirketin taşıdığı şüpheli kredi riski minimize edilmektedir. Tahsilat politikaları doğrultusunda oluşturulmuş izleme akışları sisteme tanımlanmış olup tüm müşteri portföyü sistem üzerinden takip edilmektedir. İş akışları ise değişen müşteri alışkanlıkları ve piyasa koşullarına göre revize edilebilmektedir.

Krediler gecikme gün sayılarına göre; İzleme (30 gün), İdari Takip (60 gün) ve Kanuni Takip (90 gün üzeri) süreçlerinde takip edilmektedir. İzleme ve İdari Takip süreçlerinde müşterinin geri ödeme kabiliyeti gözönüne alınarak nadiren kredi yeniden yapılandırması yapılmaktadır.

Koç Fiat Kredi, portföyünün performansını, yaşlandırma raporları, tahsilat raporları ve portföy izlemeye yönelik risk raporları ile sürekli takip etmekte ve gerekli aksiyonları almaktadır.

Şirket yönetimi, vadesi gelmemiş krediler ile vadesi 90 güne kadar geciken tüketici kredilerine 24.12.2013 tarihinde yayımlanan yönetmelik uyarınca karşılık ayırmaktadır. Taksitli ticari krediler içinde kredi risk politikası, mevcut kredi portföyünün yapısı, müşterilerinin mali yapıları ve ekonomik konjoktüre bağlı olarak belirlenen oranda karşılık ayırmaktadır. Vadesi 90 günü geçen krediler "Takipteki Krediler" olarak sınıflandırılmakta ve yine aynı yönetmelik kapsamında özel kredi karşılığı hesaplanmaktadır.

Likidite riski (Finansal)

Likidite riski, Şirket'in net finansman ihtiyaçlarını karşılayamaması ihtimalidir. Şirketlerin faaliyetlerine devam edebilmeleri için yükümlülüklerini karşılayabilecek yeterlilikte fona sahip olmaları gerekmektedir. Şirket'in politikası; alınan kredilerin geri ödemeleri ve harcamalar sonucu ortaya çıkan nakit çıkışları ile portföyde bulunan tüketici finansman kredileri sonucu ortaya çıkan nakit girişlerini eşleştirmektir. Müşterilerle yapılan sözleşmelerinin ödeme planları Şirket'in fon ihtiyacına ve özsermaye yapısına göre şekillendirilir. Ayrıca, yönetim mevcut ve gelecekteki borç gereksinimlerinin finansmanı ve talepte beklenmeyen değişimlere önlem olarak, hissedarlardan ve kurumsal yatırımcılardan yeterli düzeyde finansman kaynağının devamlılığını sağlamaktadır.

Piyasa riski (Finansal)

Piyasa Riski, Şirket'in sermaye ve kazançları ile Şirket'in hedeflerini gerçekleştirme yeteneklerinin, faiz oranlarında, yabancı para kurlarında, enflasyon oranlarında ve piyasadaki fiyatlarda oluşan dalgalanmalardan olumsuz etkilenmesi riskidir. Faiz riski, faiz oranlarındaki değişimlerin finansal tabloları etkileme olasılığından kaynaklanmaktadır. Şirket, belirli bir dönemde vadesi dolacak veya yeniden fiyatlandırılacak varlık ve yükümlülüklerin zamanlama uyumsuzlukları veya farklılıklarından dolayı faiz riskine maruzdur. Şirket, bu riskini, risk yönetimi stratejileri uygulayarak varlık ve yükümlülüklerin faiz değişim tarihlerini eşleştirerek yönetmektedir.

Koç Fiat Kredi, sabit faizli TL kredi portföyünü; TL, FX krediler ve menkul kıymet ihraçlarıyla fonlamaktadır. Yabancı para fonlamasıyla yaratılan likidite, türev işlemleriyle TL likiditeye dönüştürülmektedir. Şirket bu sayede hem TL fonlama kaynağı oluşturmakta hem de faiz ve kur riskinden korunmaktadır. Şirketin fonlama ihtiyacının bir bölümü ihraç edilen menkul kıymetlerle karşılanmaktadır.

2014 yılının ilk çeyreğinde menkul kıymet ihraç yapılmamıştır, ikinci çeyreğinde ise toplam 75 milyon TL nominal değerde kapalı arz yoluyla menkul kıymet ihraç gerçekleştirilmiştir. 2014 yılının üçüncü çeyreğinde menkul kıymet ihraçına ihtiyaç duyulmamıştır. Dördüncü çeyrekte ise 140 milyon TL nominal değerde kapalı arz yoluyla menkul kıymet ihraç gerçekleştirilmiştir.

Böylece şirket, 2499 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu hükümlerine göre 2014 yılı içinde kapalı arz yoluyla toplam 215 milyon TL nominal değerde menkul kıymet ihraçı gerçekleştirmiştir.

Yıl boyunca gerçekleştirilen menkul kıymet ihraçlarıyla ilgili bilgi aşağıdaki şekildedir;

İhraç tarihi	Vade	Nominal	Aracı Kurum
06.06.2014	03.06.2016	75 Mio. TL	Yapı Kredi Yatırım
07.11.2014	04.11.2016	50 Mio. TL	Yapı Kredi Yatırım
26.11.2014	23.11.2016	30 Mio. TL	Yapı Kredi Yatırım
11.12.2014	08.12.2016	60 Mio. TL	Yapı Kredi Yatırım

Şirket, büyüyen kredi portföyünü ağırlıklı olarak kullandığı krediler ve ihraç ettiği menkul kıymetlerle fonlamaya devam etmiş, bu kaynakların toplam büyüklüğü 2014 yıl sonu itibarıyla 1,3 Milyon TL'ye ulaşmıştır.

İç Kontrol sistemi, iç denetim yapısı ve riskin erken saptanması

6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu Madde 14'de 'Şirket; maruz kaldığı risklerin izlenmesi, kontrolünün sağlanması, faaliyetlerinin yapısı ve kapsamıyla uyumlu ve değişen koşullara uygun bir şekilde yeterli ve etkin bir sistem kurmak ve işletmekle yükümlüdür. Ayrıca Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu tarafından 28627 sayılı 24.04.2013 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Yönetmeliğin 15. Maddesi uyarınca Şirket, maruz kaldığı risklerin tespiti ve değerlendirilmesi için gerekli önlemleri almakla yükümlüdür.

Bu kapsamda şirketin kurumsal risk yönetimi esaslarının ve sürece ilişkin sorumluluklarının belirlenmesi ile şirketin tüm faaliyetlerinde karşılaşılabileceği kurum ve ana süreç seviyesindeki önemli risklerin tanımlanması, değerlendirilmesi, raporlanması, bunlara yönelik alınacak önlem ve izlenecek aksiyonların kararlaştırılması ile bunların takibi konusunda bağlı kalınacak usul ve esasları düzenleyen Risk Yönetimi Prosedürü oluşturulmuştur.

Prosedür, Şirketin risk yönetimi, şirketin tüm lokasyon ve fonksiyonlarında, süreçlerin tamamına ilişkin önemli finansal, operasyonel, stratejik ve uyum risklerinin takip, analiz ve değerlendirilmesinin yapılmasına ilişkin esasları kapsamaktadır.

Şirket faaliyetlerinin etkin ve verimli bir şekilde kanuna ve ilgili diğer mevzuata, şirket içi politika, kural ve teamüllere uygun olarak yürütülmesi ve bilgilerin zamanında elde edilebilirliğinin sağlanması amacıyla İç Kontrol Sistemi Prosedürü hazırlanmıştır. İç Kontrol Sisteminden beklenen amacın sağlanabilmesi için;

a) Şirket bünyesinde işlevsel görev ayrımının tesis edilmesi, sorumlulukların paylaşılması, yetki ve sorumlulukların açıkça ve yazılı olarak belirlenmiştir.

b) İç kontrol faaliyetleri oluşturulmuştur.

c) Şirketin iş süreçleri üzerinde kontrollerin ve iş adımlarının gösterildiği iş akış şemaları oluşturulmuştur.

d) Bilgi sistemlerinin faaliyetlerin yapısına ve karmaşıklık düzeyine uygun olarak tesisi planlanmıştır.

Şirket içi uygulamaların, mevzuata, şirket içi prosedürlere, politikalara, yönetmeliklere, süreçlere ve temel değerlere uygun yürütülüp yürütülmediğini tespit etmek, belirlenmiş veya oluşması muhtemel risk alanları için iç denetim uygulamaları yapmak ve iyi uygulamaların yaygınlaştırılması için öneriyle katkıda bulunmak amacıyla İç Denetim Yönetmeliği ve Metodolojisi hazırlanmıştır. Bu kapsamda Kredi Tahsis sürecinde denetlemeler yapılmış ve bulgular yönetim ile paylaşılmıştır.

VII. Diğer hususlar;

13 Aralık 2012'de 28496 sayılı Resmi Gazetede yayımlanarak yürürlüğe giren Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini düzenleyen 6361 sayılı yeni "Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği Kanunu" ile tüketici finansman şirketleri kredi kuruluşu statüsü kazanmış, bankacılık dışı finansal kesim şirketlerinin etkin gözetim ve denetimi için gerekli yasal altyapı oluşturulması hedeflenmiştir ve sektörde yeni ürünlerin geliştirilmesine olanak sağlanmıştır. Bu kanun ile getirilen yenilikler kapsamında "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği"nin kurulması, ana faaliyet konuları dışında faaliyette bulunamama, kredilerde limitler belirlenmesi gibi hususlar da yer almaktadır. Birlik çalışmaları Eylül 2013 itibarıyla tamamlanmış olup, ilk genel kurulu Ekim 2013'de yapılmıştır. Bu süreçte Şirketimiz de çalışmalara katkıda bulunmuştur. 13 Şirketin bulunduğu sektörde 7 şirketin oluşturduğu sektörel çalışma grubunda Şirketimiz yer almıştır.

Türkiye'de Sermaye Piyasası Kurulu lisansı ile kredi derecelendirme faaliyetinde bulunan SAHA Kurumsal Yönetim ve Kredi Derecelendirme Hizmetleri A.Ş., 13 Kasım 2014 tarihinde, Koç Fiat Kredi Finansman A.Ş.'nin yurt içi pazardaki konumu, finansman ve otomotiv sektörleri analizinin yanı sıra, yapılan sektör mukayeseli analizler ve şirketin taşıdığı finansal/operasyonel risklerinin incelenmesi neticesinde, KOÇ FIAT KREDİ (Ulusal) kısa vadeli (TR) A1 ve uzun vadeli (TR) A+ notu ile derecelendirilmiştir.

T.C. Merkez Bankası, finansman şirketlerince kullanılan kredilerde gözlenen artışı dikkate alarak, haksız rekabetin önlenmesi ve bankacılık sektörü dışındaki kredi kanallarının takibinin finansal istikrar açısından taşıdığı önem nedeniyle finansman şirketlerini de zorunlu karşılık uygulaması kapsamına almıştır. Düzenleme, 6 Aralık 2013 tarihli yükümlülük cetvelinden itibaren geçerli olacak ve tesis dönemi 20 Aralık 2013 tarihinde başlamıştır. Merkez Bankası'nın bu kararıyla finansman şirketlerinin bazı yükümlülüklerini, bankalar için geçerli oranlar üzerinden zorunlu karşılık kapsamına almış olmasının önümüzdeki dönemlerde sektör şirketlerinin karlılıklarına olumsuz yönde etki yapma ihtimali bulunmaktadır.

24 Aralık 2013'de 28861 sayılı Resmi Gazetede yayımlanarak yürürlüğe giren Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Muhasebe Uygulamaları ile Finansal Tabloları Hakkındaki Yönetmelik uyarınca Finansman şirketleri alacakları için ayrılacak karşılıklara ilişkin usul ve esaslar yeniden düzenlenmiştir. Yönetmelik uyarınca Finansman Şirketlerine Mart, Haziran, Eylül ve Aralık dönemlerinde konut kredisi dışındaki tüketici kredileri için kredi tutarının yüzde 4'ü oranında, anapara, faiz veya her ikisinin tahsilinde 30 günden fazla ancak 90 günden az gecikme olan bu nitelikteki krediler için kredi tutarının yüzde 8'i oranında genel karşılık ayırma yükümlülüğü getirilmiştir.

31 Aralık 2013'de 28868 sayılı Resmi Gazetede yayımlanarak yürürlüğe giren Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik hükümleri uyarınca, taşıt ve tüketici kredilerine kredi kullandırım oranı ve vade konusunda sınırlamalar getirilmiştir. Bu kapsamda tüketicilere binek araç edinimi amacıyla kullanılacak taşıt kredilerinde ve taşıt teminatlı kredilerde veya yapılacak finansal kiralama işlemlerinde, kredi tutarının taşıtın değerine oranı taşıtın nihai fatura değeri elli bin Türk Lirası ve altında olanlar için yüzde yetmiş aşamaz. Bu oran, nihai fatura değeri elli bin Türk Lirasını aşan binek araçlarda, bedelin elli bin Türk Lirasına kadar olan kısmı için yüzde yetmiş, elli bin Türk Lirasının üstünde olan kısım için yüzde elli olarak uygulanır. Ayrıca sözkonusu taşıt kredilerinin vadesi kırk sekiz ayı aşamaz.

VIII. Bağlı Şirket raporu

Türk Ticaret Kanunu'nun 199'uncu Maddesi Kapsamında Hazırlanan Bağlı Şirket Raporu

1 Temmuz 2012 tarihinde yürürlüğe giren 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 199'uncu maddesi uyarınca, Koç Fiat Kredi Finansman A.Ő. yönetim kurulu, faaliyet yılının ilk üç ayı içinde, geçmiş faaliyet yılında Şirketin hakim ortağı ve hakim ortağına bağlı Őirketlerle ilişkileri hakkında bir rapor düzenlemek ve bu raporun sonuç kısmına faaliyet raporunda yer vermekle yükümlüdür. Koç Fiat Kredi Finansman A.Ő.'nin ilişkili taraflarla yapmış olduğu işlemler hakkında gerekli açıklamalar 31.12.2014 tarihli bağımsız denetim raporu dipnotunda yer almaktadır.

Koç Fiat Kredi Finansman A.Ő. Yönetim Kurulu tarafından hazırlanan 29 Ocak 2015 tarihli Rapor'da "Koç Fiat Kredi Finansman A.Ő.'nin hakim ortağı ve hakim ortağın bağlı ortaklıkları ile 2014 yılı içinde yapmış olduğu tüm işlemlerde, işlemin yapıldığı veya önlemin alındığı veya alınmasından kaçınıldığı anda tarafımızca bilinen hal ve şartlara göre, her bir işlemde uygun bir karşı edim sağlandığı ve Şirketi zarara uğratabilecek alınan veya alınmasından kaçınılan herhangi bir önlem bulunmadığı ve bu çerçevede denkleştirmeyi gerektirecek herhangi bir işlem veya önlemin olmadığı sonucuna ulaşılmıştır." denilmektedir.

IX. Sonuç

2014 yılı sonu itibarıyla 12.462 Bin TL net kar gerçekleştiren Koç Fiat Kredi'nin, binek ve ticari araç satışlarının artmasıyla ve kredilendirme işinin artan oranlarda finans kuruluşlarına bırakılmasıyla, gelecek yıllarda başarılı çizgisini sürdürceğine inanıyoruz.

Üretici ve distribütör Şirketimiz Tofaş'a, değerli bayilerimize, tercihlerini Őirketimizden yana kullanan müşterilerimize, iş ortaklarımıza, çalışmalarını büyük bir özveri ile yürüten Şirketimiz çalışanlarına ve yöneticilerine teşekkür ederiz.

Saygılarımızla,

Başkan
İSMAİL CENK ÇİMEN

Üye
CENGİZ EROLDU

Üye
AHMET F. ASHABOğLU

Üye
TÜRKER GÜRTEKİN